

SKYVVA Integration Suite

Die kosteneffiziente Salesforce-Integration für den Mittelstand

Schließt die Lücke zwischen Salesforce und IT-Systemen ohne komplexe Middleware.
Ihre kostengünstige, nahtlose und einfach zu verwaltende Alternative.



100% Salesforce-Nativ

Läuft direkt auf der Lightning Platform nutzt vorhandene Sicherheitsmodelle und erfordert keine externe Hardware.



In unter weingen Minuten startklar

Schnelle Installation und Management durch Ihre eigenen Salesforce-Administratoren ohne tiefes Integrations-Know-how.



SKYVVA iPaaS-LÖSUNG



Maximale Kosteneffizienz ohne Limits

Transparentes Lizenz-Modell ohne Aufpreis für die Anzahl der Verbindungen oder Salesforce-Instanzen.

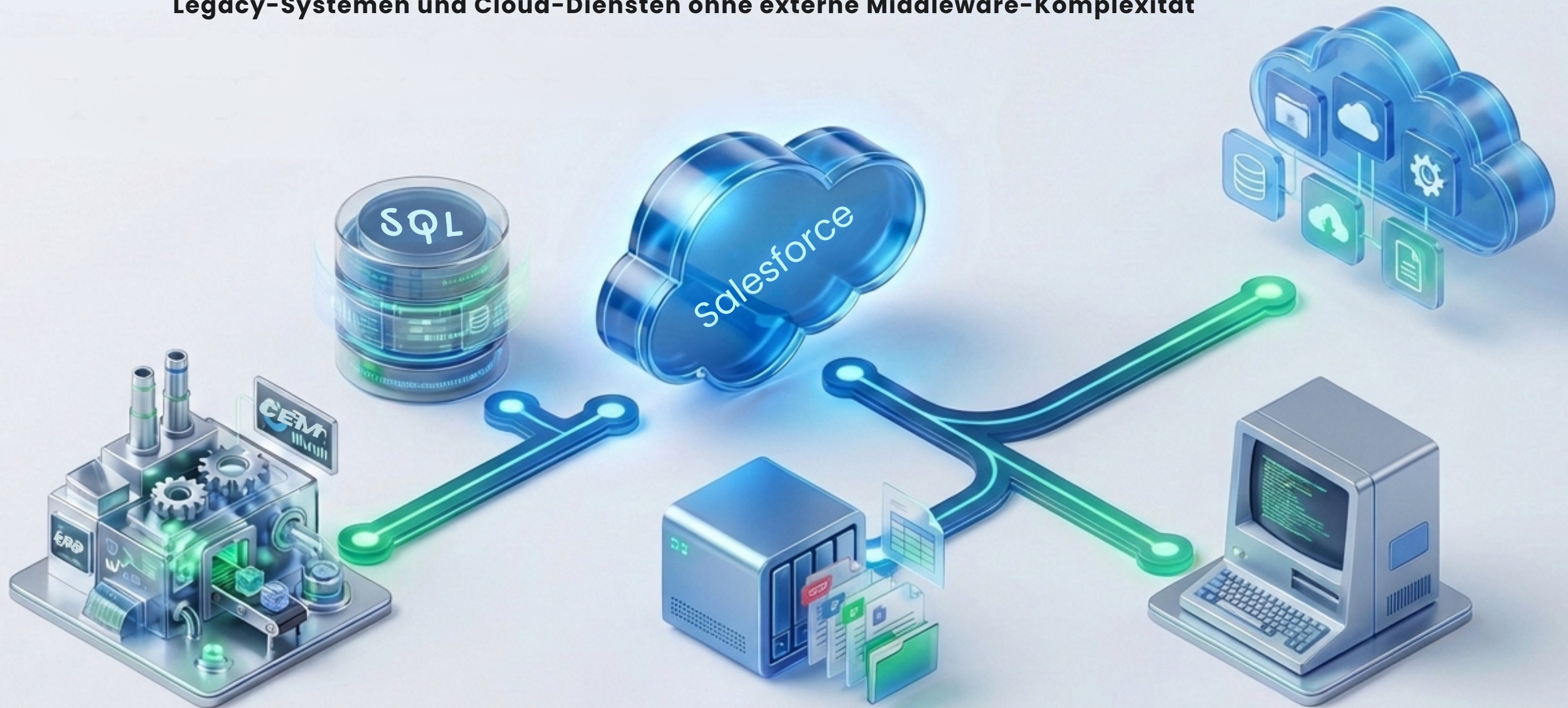


Universelle System-Integration

Bidirektionale Anbindungen von ERP-Systemen, SQL-Datenbanken, Fileservern, Legacy-Systemen und Cloud-Service.

Salesforce als zentraler Integration-Hub

Integration von ERP-Systemen, SQL-Datenbanken, Files (CSV/XML/JSON), Fileservern, Legacy-Systemen und Cloud-Diensten ohne externe Middleware-Komplexität



Die Realität von IT-Landschaften



Fragmentierte Systeme: Salesforce, ERP und SQL-Datenbanken agieren oft isoliert voneinander.



Datensilos: Wichtige Informationen sind inkonsistent und über mehrere Plattformen verstreut.



Prozess-Lücken: Kritische Abläufe wie 'Quote-to-Cash' stocken durch fehlende Echtzeit-Daten.



Manuelle Fehlerquellen: Händische Datenübertragung kostet Zeit und führt zu ungenauen Datensätzen.



Fehlende 360°-Sicht: Vertrieb und Service arbeiten ohne vollständige Historie der Kundeninteraktionen.



Ressourcen-Engpass: Kleine IT-Teams sind mit der Wartung dieser Schnittstellen überlastet.

Warum Enterprise-Lösungen oft nicht passen



Disproportionierte Kosten: Lizenzgebühren im Sprengen oft das KMU-Budget.

Komplexität: Externe Plattformen erfordern zusätzliches Know-how und externe Unterstützung.

Externe Abhängigkeit: Fehlendes internes Know-how bedarf der Beauftragung externer Berater.

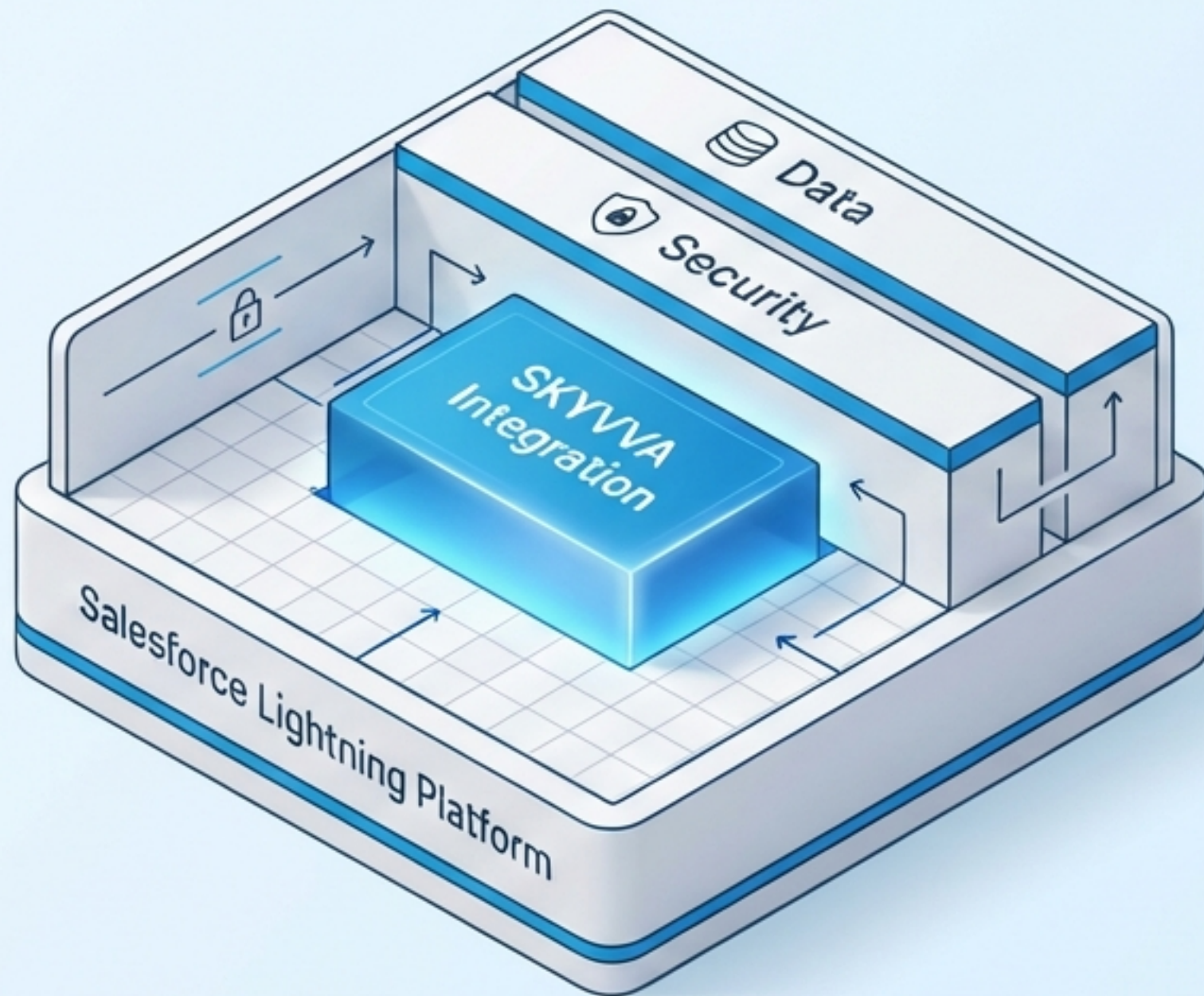
Over-Engineering: KMUs zahlen für einen hohen Funktionsumfang, nutzen jedoch nur Standard-Szenarien.

Externe Infrastruktur: Separate Tools außerhalb der Salesforce-Umgebung erhöhen den Verwaltungsaufwand.

Fazit: Lohnt sich meist nur bei Orchestrierung von dutzender Systeme.

Der SKYVVA Ansatz:

Integration direkt auf der Salesforce-Plattform



iPaaS in Salesforce: SKYVVA läuft direkt auf der Lightning-Plattform ohne externe Server.

Inhärente Sicherheit: Nutzung der bestehenden Salesforce-Sicherheitsmodelle und Datenstrukturen.

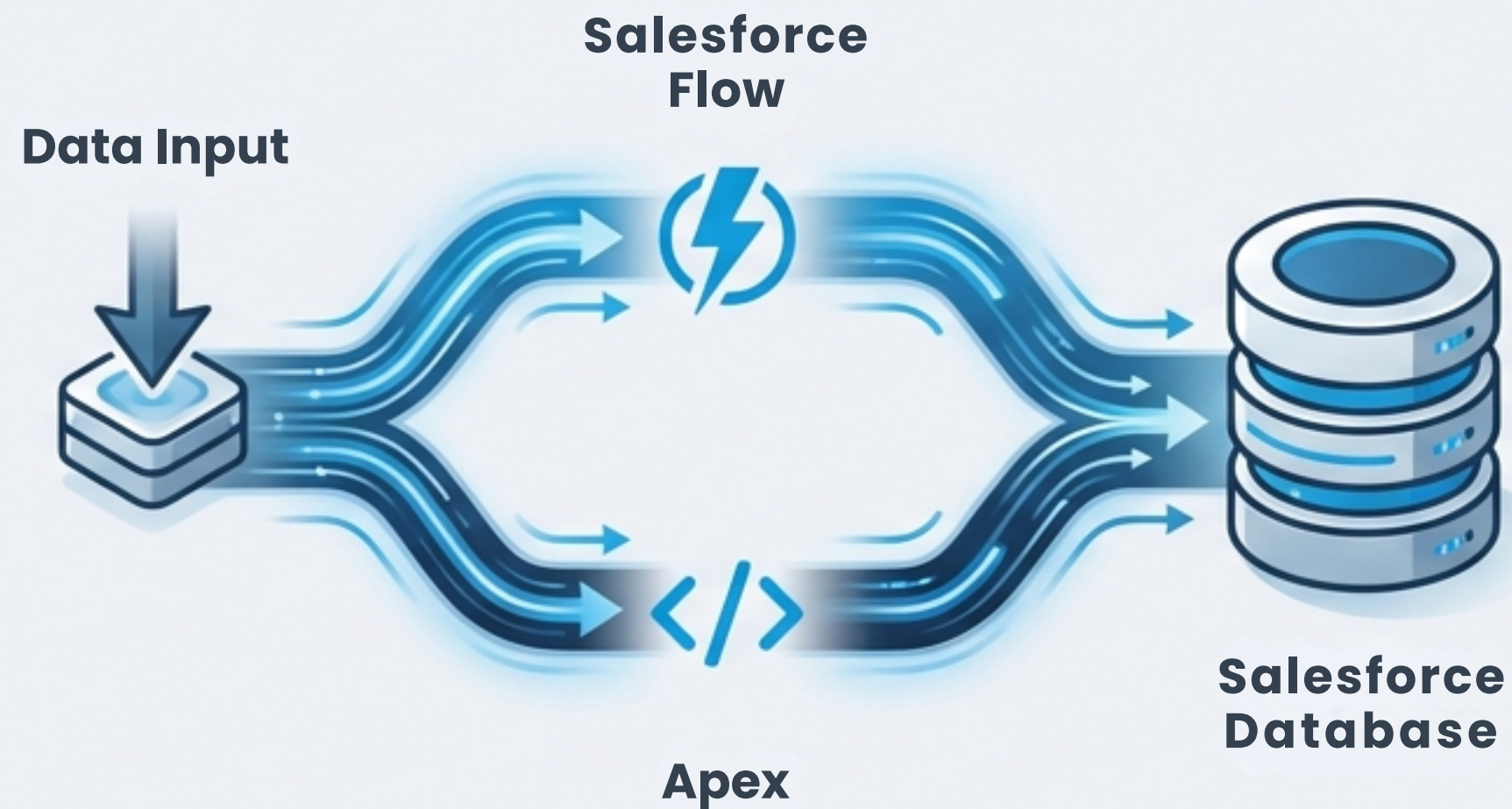
Keine neue Hardware: Installation der Integration App erfolgt rein digital in unter 5 Minuten.

Transparentes Modell: Die jährliche Subscription deckt alle existierenden und zukünftigen Komponenten ab inkl. Standard Support.

Unbegrenzte Skalierung: Keine künstlichen Limits für die Anzahl der Connections oder Salesforce-Instanzen.

Investitionssicherheit: Nutzung der bereits vorhandenen Salesforce-Infrastruktur ohne versteckte Zusatzkosten.

Technische Architektur und Performance



Salesforce Flow: Nutzung der nativen Prozessautomatisierung für nahtlose Workflows.

Apex-Integration: Einsatz von Apex-Klassen für komplexe Datentransformationen ohne externe Tools.

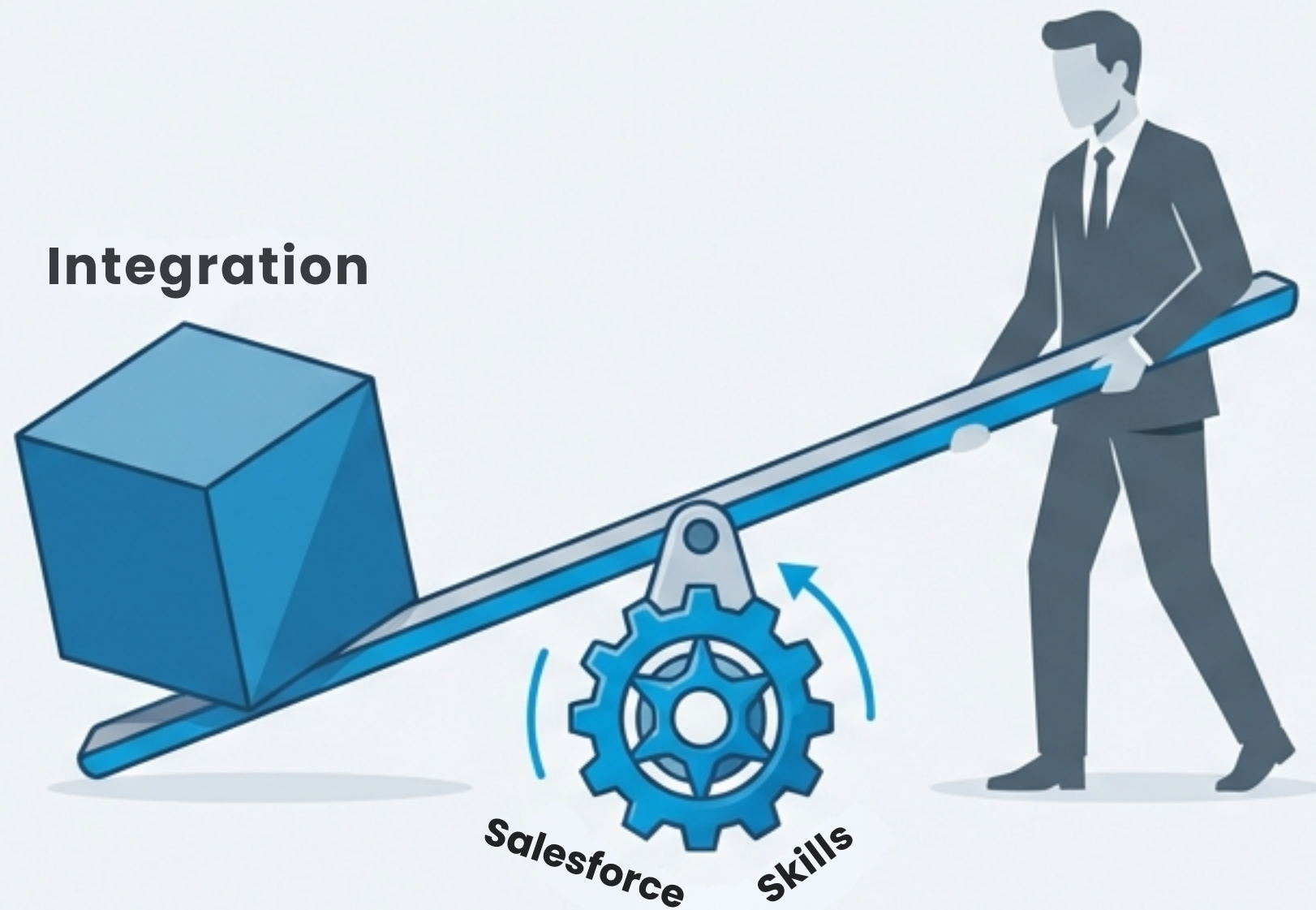
Event-Driven: Unterstützung von Salesforce Platform Events für ereignisgesteuerte Prozesse.

Governor Limits: Die Architektur berücksichtigt indirekt die Limits der Salesforce-Plattform.

Verarbeitungs-Modi: Unterstützt Batch-Verarbeitung und Near-Realtime-Integration über APIs.

Effizienz: Direkte Datenverarbeitung im Kernsystem reduziert Latenzzeiten und Fehleranfälligkeit.

Ökonomische Rationalität und Ressourceneffizienz



Skill-Leverage: Salesforce-Administratoren können Integrationen ohne neues Spezialwissen verwalten.

Look & Feel: Konfiguration erfolgt vollständig in der vertrauten Salesforce-Benutzeroberfläche.

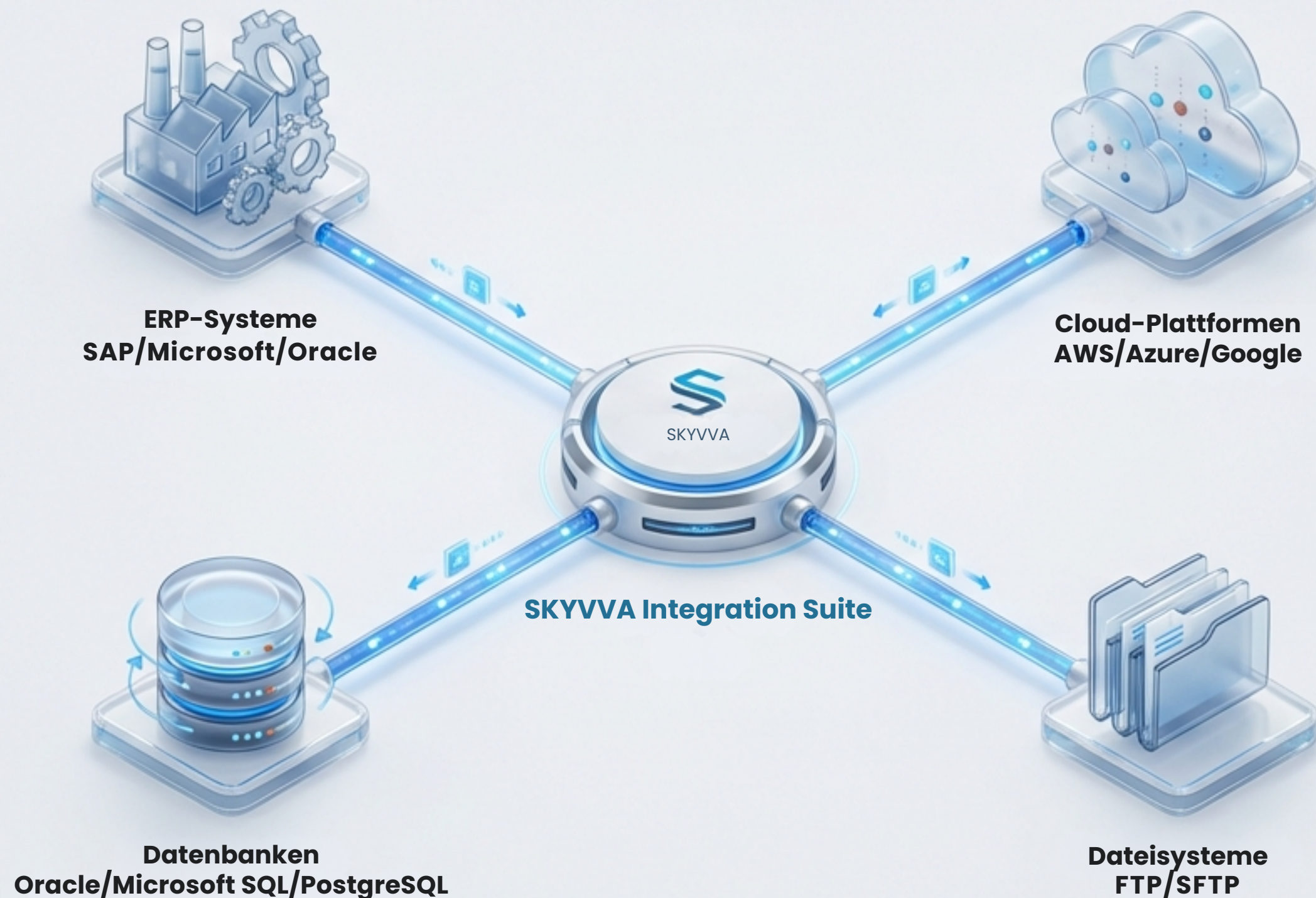
Geringer Schulungsaufwand: Keine steile Lernkurve für proprietäre externe Middleware-Tools.

Reduzierte TCO: Wegfall von Kosten für Wartung externer Hardware oder zusätzlicher Softwarelizenzen.

Schnelle Time-to-Market: Neue Integrationen werden durch bekannte Tools schneller produktiv gesetzt.

Unabhängigkeit: Reduktion der Abhängigkeit von externen Consultingmitarbeitern.

Konnektivitäts-Scope: Was wir verbinden



ERP-Systeme: Bidirektionale Synchronisation von Kunden-, Produkt- und Bestelldaten.

Datenbanken: Direkte Anbindung an Oracle, Microsoft SQL und andere relationale Datenbanken.

Cloud-Plattformen: Nahtlose Integration mit AWS, Azure, Google Cloud.

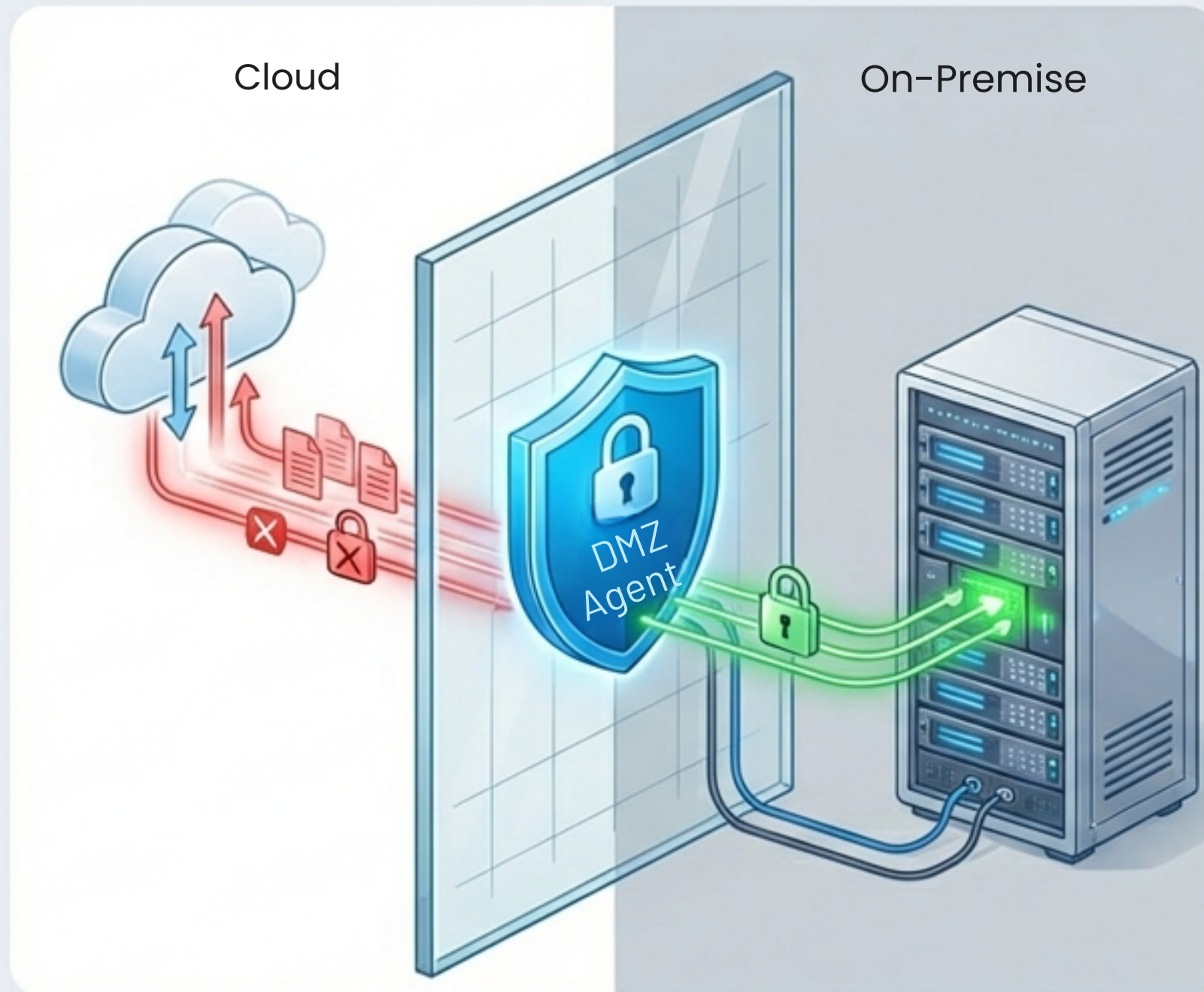
Dateisysteme: Unterstützung für FTP und SFTP zum Austausch von flachen und hierarchischen Dateistrukturen.

Legacy-Support: Zugriff auf Altsysteme, die für den laufenden Betrieb essenziell sind.

Standard-Konnektoren: Bereitstellung von Adaptern für die häufigsten Integrationsszenarien im Mittelstand.

Hybride Integration:

Sicherheit für On-Premise Daten



Brückenschlag: Sichere Verbindung von Cloud-Agilität mit lokalen On-Premise-Systemen.

DMZ Agent: Installation eines Sicherheits-Agenten in der demilitarisierten Zone des Unternehmens.

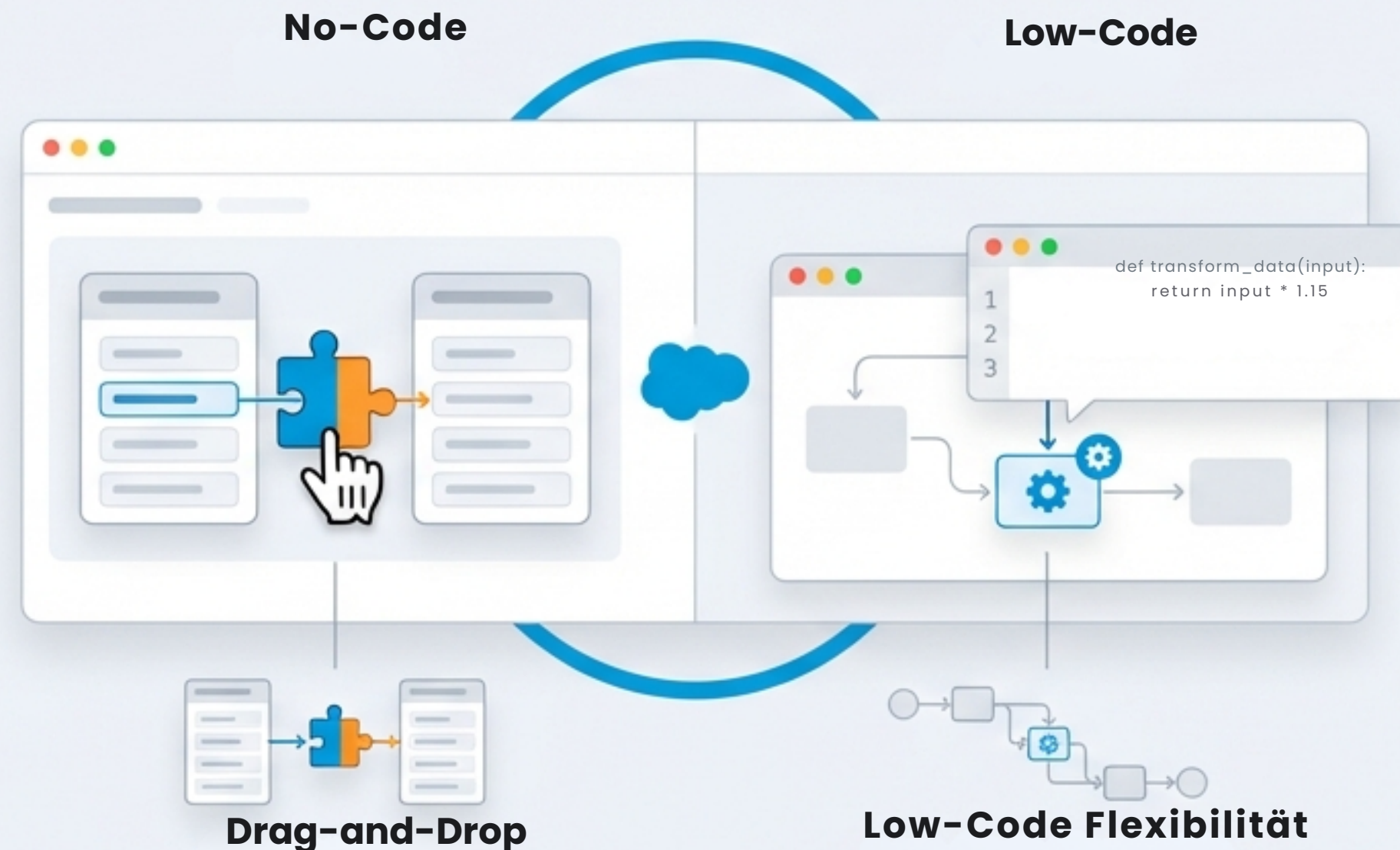
Kontrollierter Zugriff: Der Agent regelt den Zugriff auf verbundene Server strikt und sicher.

Netzwerktrennung: Externe Benutzer erhalten keinen direkten Zugriff auf das interne Firmennetzwerk.

Compliance: Einhaltung branchenspezifischer Vorschriften durch lokale Datenhaltung wo nötig.

Datenschutz: Sensible interne Ressourcen bleiben vor direktem Cloud-Zugriff geschützt.

Usability: No-Code und Low-Code in der Praxis



Drag-and-Drop: Visuelles Mapping von Datenfeldern ohne Schreiben von Codezeilen.

Business User Enablement: Fachabteilungen können Standard-Integrationen eigenständig verwalten.

Formel-Wizard: Intuitive Werkzeuge für Datentransformationen direkt im Salesforce-Backend.

Low-Code Flexibilität: Möglichkeit zur Erweiterung durch benutzerdefinierten Code bei komplexen Anforderungen.

Fehlerbehebung: Monitoring und Alerting-Tools sind direkt für Admins zugänglich.

Reporting: Nutzung von Salesforce-Dashboards zur Überwachung des Integrationsstatus.

Kontinuierliche Weiterentwicklung und Support



Kunden-Feedback: Direkter Einfluss von Anwenderwünschen auf die Roadmap und neue Features.

Prozessoptimierung: Stetige Verbesserung der Automatisierung und Reduktion manueller Schritte.

Performance-Upgrades: Laufende Verfeinerung der Datenmigration für große Datenmengen.

Support-Qualität: "Superber Support, selbst bei kleinsten Problemen" (Quelle: AppExchange).

Stabilität: Robuste Schnittstellen, die mit Salesforce-Updates kompatibel bleiben.

Monitoring-Tools: Funktionen wie Reprocessing und Alerting sparen Betriebskosten im Tagesgeschäft.

Strategisches Fazit für Salesforce-zentrierte KMUs



Zielgerichtet: Optimiert für Unternehmen, deren Herzstück das Salesforce CRM ist.

Pragmatisch: Löst echte Integrationsprobleme ohne unnötigen technologischen Ballast.

Wirtschaftlich: ROI von 117% im ersten Jahr, bei jährlichen Lizenzkosten von 10.000 EUR.

Agilität: Beschleunigte Anpassung von Geschäftsprozessen an Marktveränderungen.

Datenqualität: Fundiertere Entscheidungen durch konsistente Daten in allen Systemen.

Skalierbar: Wächst mit den Anforderungen des Unternehmens, ohne die Plattform zu wechseln.

STRATEGIC VALUE: AI-READINESS & AGENTFORCE



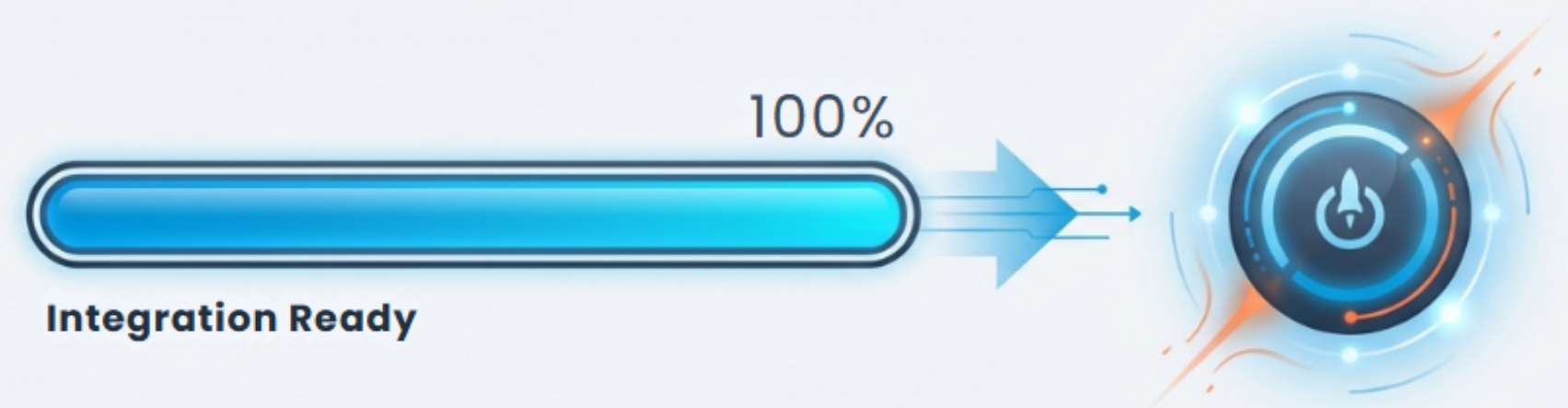
KI benötigt eine konsolidierte Datenbasis.

Durch die native Integration entsteht ein zentraler Datenpool direkt in Salesforce.

Sofortige Verfügbarkeit von ERP- und Drittsystem-Daten für Salesforce, „Agentforce“ und Analytics-Projekte.

Starten Sie Ihre Integration: Der Free DataLoader

- ✓ **Sofort-Start:** Laden Sie den Free DataLoader direkt aus der Salesforce AppExchange.
- ✓ **Kein Risiko:** Testen Sie Import- und Export-Funktionen ohne finanzielle Verpflichtung.
- ✓ **Tutorials:** Nutzen Sie bereitgestellte Anleitungen für Ihre erste Schnittstellen-Konfiguration.
- ✓ **Wiederverwendbarkeit:** Einmal erstellte Integrationen dienen als Vorlage für zukünftige Projekte.
- ✓ **Automatisierung:** Richten Sie zeitgesteuerte Datenübertragungen (stündlich/täglich) sofort mit unserem Integration Agent ein.
- ✓ **Nächster Schritt:** Optimieren Sie jetzt Ihre Datenflüsse und steigern Sie die Effizienz.



Der nächste Schritt hängt von Ihnen ab.



Technische Fragen klären?

Wie passt SKYVVA in Ihre IT-Landschaft?

**30 Min Q&A-Session zu
Architektur & Volumen vereinbaren**

Projekt-Scoping & Budget?

Sie planen ein Integrationsprojekt und benötigen eine belastbare Aufwands-einschätzung?



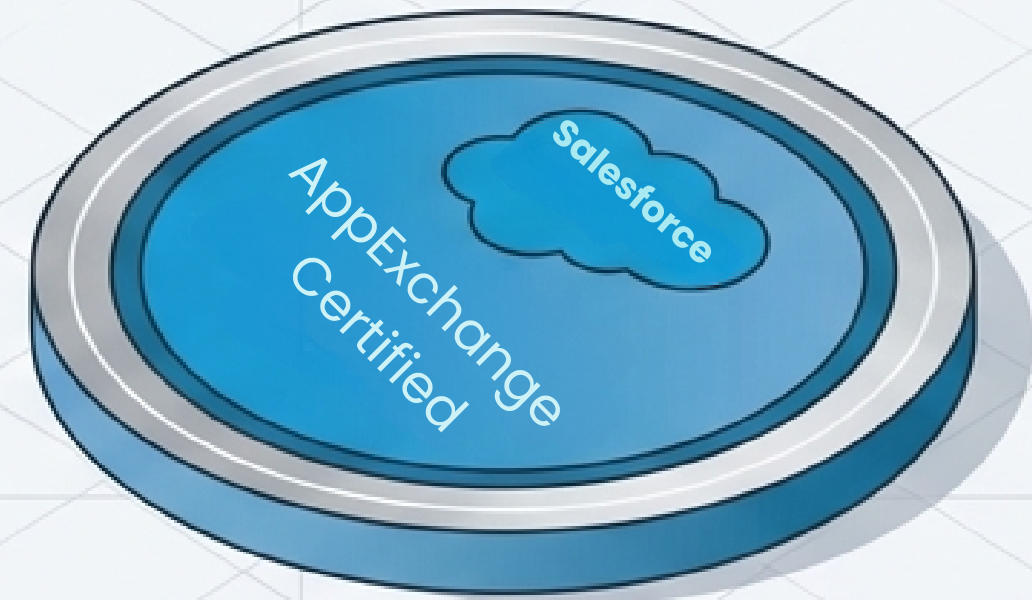
**Projekt-Scoping-Gespräch
für Entscheider anfragen**



Sprechen Sie mit unseren Integrations-Experten.



Email: info@apsara-consulting.de
Web: <https://apsara-consulting.com>



**Seit Jahren der Partner für native
Salesforce-Integrationen im
deutschsprachigen Mittelstand.**

Machen Sie Integration zu einem Wettbewerbsvorteil, nicht zu einem Kostenfaktor.